

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ

ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ ПРОГРАММЫ	Турнир по деловым переговорам ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ
--------------------------------------	---

ВИД ПРОГРАММЫ	Полноформатная программа от 16 академических часов
----------------------	--

*Вид документа, выдаваемого по окончании программы (диплом о профессиональной переподготовке, удостоверение о повышении квалификации, свидетельство о профессии рабочего, в соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» или иной документ): _____ Сертификат установленного образца _____

ОБЪЕМ ЧАСОВ ПРОГРАММЫ	_____ 24 _____ академических часа
------------------------------	-----------------------------------

ФОРМАТ ОБУЧЕНИЯ	<input type="checkbox"/> очный <input type="checkbox"/> дистанционный <input checked="" type="checkbox"/> интегрированный (смешанный, т.е. включающий очные и дистанционные форматы)
------------------------	--

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ ДЛЯ 1 УЧАСТНИКА (РУБ.)	Проведение обучения	Организация и проведение обучения «под ключ» (информационная кампания, формирование групп, обучение, сопровождение, выполнение КПЭ по регистрации вновь созданных субъектов МСП и самозанятых граждан, подготовка отчетных материалов)
	от 5900	от 7200

МИНИМАЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ В 1 ГРУППЕ (ЧЕЛ.)	10
МАКСИМАЛЬНОЕ КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ В 1 ГРУППЕ (ЧЕЛ.)	200

ЦЕЛЕВАЯ (-ЫЕ) ГРУППА (-Ы)	<ul style="list-style-type: none"> ■ Физические лица в возрасте до 30 лет, в том числе школьники; ■ Физические лица после 30 лет; ■ Самозанятые граждане; ■ Начинающие предприниматели; ■ Действующие предприниматели; ■ Действующие предприниматели с потенциалом роста;
----------------------------------	---

ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ	
Практические результаты*	Формирование навыка эффективного ведения переговоров, в том числе и без подготовки
Предпринимательские компетенции, которые формируются в процессе освоения данной программы	Компетенция в области применения и развития коммуникативных навыков и коммуникабельности Компетенция в области выработки и развития стрессоустойчивости

** необходимо указать планируемые практические результаты (например, регистрация субъекта МСП по результатам обучения)*

ТРЕБОВАНИЯ К СЛУШАТЕЛЮ, ПОСТУПАЮЩЕМУ НА ПРОГРАММУ

Предприниматели и лица планирующие занятие предпринимательской деятельностью, имеющие потребность в развитии навыка ведения переговоров

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН ПРОГРАММЫ И КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ТЕМ

№ п/п	Наименование темы	Краткое содержание темы
1.	Деловые переговоры	1. Подготовка к переговорам 2. Чек-лист подготовки к деловым переговорам 3. Стратегия и тактика ведения деловых переговоров 4. Техники ведения деловых переговоров

2.	Эффективные переговоры без подготовки	1. Ошибки в переговорах 2. Переговорные позиции восприятия: как метод эффективного ведения переговоров 3. Технология позиционных переходов 4. Переговорные навыки карты – как уникальный инструмент по формированию навыка эффективного ведения переговоров 5. Тренировка навыка ведения переговоров без подготовки
3.	Турнир по деловым переговорам «ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ»	Турнир по деловым переговорам является финальным этапом образовательной программы. Служит формированию навыка ведения переговоров, в том числе переговоров без подготовки.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ МЕТОДИКИ И ТЕХНОЛОГИИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

Мастер-класс, лекция, тренинг, дискуссии, работа в мини-группах и парах, деловые и ролевые игры, интерактивные форматы

ФОРМЫ ТЕКУЩЕЙ И ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ И ТРЕБОВАНИЯ К ЕЕ ПРОВЕДЕНИЮ

Анкетирование и итоговое тестирование в системе ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ для самоконтроля и закрепления полученной информации.

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

№ п/п	Наименование
1.	Методическое пособие
2.	Презентация по курсу обучения
3.	База знаний ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ
4.	Доступ в личный кабинет ВСЕПЕРЕГОВОРЫ.РФ

СВЕДЕНИЯ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ, ЯВЛЯЮЩЕЙСЯ ВЛАДЕЛЬЦЕМ ОБУЧАЮЩЕЙ ПРОГРАММЫ

Полное наименование организации	Общество с ограниченной ответственностью «ПРОФИТ ГРУПП»
ИНН	1327031873
Юридический адрес организации	Республика Мордовия, г. Саранск, ул. Лодыгина 3 (Технопарк РМ), офис 309
Телефон	8 (495) 414-25-18
E-mail	info@vseperegovory.ru
Веб-сайт	www.vseperegovory.ru

ДАННЫЕ КОНТАКТНОГО ЛИЦА ОТ ОРГАНИЗАЦИИ

ФИО контактного лица	Шаляев Владимир Сергеевич
Контактные данные	
Мобильный телефон	+7-929-748-38-06
Рабочий телефон	+7 (495) 414-25-18
E-mail	shalyaevvs@gmail.com

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

По результатам прохождения курса обучения выдаётся Сертификат установленного образца. Победитель и призёры Турнира по деловым переговорам получают дипломы.